

альфа банк.

Вы нас знаете: дерзкий, красный и один из ведущих частных банков страны, входим в число системно значимых, а также в ТОП-10 крупнейших банков Беларуси.

А ещё в 2025 году мы достигли миллиоооооона клиентов! Всё благодаря нашему стилю и стратегии mobile first. Для нас цифра и диджитал — это ключевой канал обслуживания клиентов, транзакций и продаж.

альфа банк.

по итогам 10-й юбилейной премии «Банк года» мы... Банк года!

И у нас самое большое количество наград, которое удавалось получить за всё время: «Цифровой банк», «Топ-менеджер», «Мобильное приложение для физических лиц», «Мобильное приложение для юридических лиц».

И самое ценное: мы впервые победили в номинации «Выбор интернет-пользователей»

альфа банк.

мы больше альфа, чем банк.

Мы говорим с клиентами живым, человеческим языком, вместо сухих банковских терминов, ведь в основе нашей философии — люди: яркие, открытые, смелые и способные на большее!

Для них мы и разрабатываем наши продукты, придумываем рекламу и создаём лучший банк!

обещание.

Альфа Банк вдохновляет на подвиги и создает возможности и инструменты, чтобы клиенты могли достичь большего.

ценности.

смелость

Чтобы хотеть и делать больше

развитие

Чтобы расти над собой каждый день

человечность

Чтобы знать, что нужно клиенту

ответственность

Чтобы точно знать, что делать

технологичность

Чтобы быть трендсеттерами

суть бренда.

способных на большее

манифесъ

Мы верим: потенциал есть в каждом!

Мы поможем его раскрыть: с нами вы можете больше и лучше. Чтобы вы могли реализоваться, мы создаём среду, где вы будете свободны в выборе и действиях.

Мы видим в вас те же черты, что заставляют нас самих двигаться вперёд: готовность расти над собой, создавать возможности там, где их, кажется, нет, и смело предъявлять миру себя и свои желания. Мы ценим в вас именно это.

tone, conditions and the second secon

уверенный и смелый

дружественный и искренний

живой и вдохновляющий

человечный

коммуникация.

наша фишка — мы говорим с клиентами открыто :)

В каждой из 12 наших страниц в соцсетях, мы обращаемся к клиентам как к живым людям, а не цифрам в маркетинговой статистике. Мы сразу рассказываем о технических сбоях, честно говорим о неудобных ситуациях и,конечно, делимся нашими победами. И, главное — у нас открытые комментарии, мы готовы слушать:)

И это работает! Тональность упоминаний Альфа Банка в инфополе — **положительная**.

XBaTAT

«Мы верим, что невозможно по-настоящему любить своё дело, если не получать от этого удовольствие.

Относитесь к заданиям как к игре, где надо найти самое интересное решение, где надо играть с воображением, идеями, смыслами, словами. Пусть это будет легко и весело!

Короче, let's play :)»

Виталий Захаров.

креативный директор Альфа Банк Беларусь



Мы создали Альфа Кассу — устройство банковского эквайринга, вы наверняка видели её не раз, оплачивая свой латте в кофейне.

Но нам этого показалось мало и мы сделали из сухого банковского продукта — партнёра для бизнеса, такого buddy, который помогает в ведении дел.

Чтобы достичь этого мы не только сделали яркую коммуникацию с роликами, но и изменили Альфа Кассу изнутри: у неё появились глаза, которые включаются на зарядке, она выполняет голосовые команды, а ещё у неё появились стонксы — наклейки для кастомизации.

ролики.

кликнуть сюда №1

кликнуть сюда №2

кликнуть сюда №3

кликнуть сюда №4



Разработать рекламу Альфа Кассы — это может быть ролик, целая рекламная кампания или спецпроект: то, что покажет её преимущества для тех, кто занимается бизнесом.

Придумать креативное улучшение для Альфа Кассы: функцию печати фото на чеке, игру прямо внутри кассы, коллекционный чехол или встроенную музыку — то, что станет дополнительным поводом к её подключению и отличным инструментом в будущей коммуникации.



Все эквайринги одинаковые, технически эти устройства похожи друг на друга, именно поэтому мы стараемся дать клиентам нечто большее, чем просто кассу, способную подбивать отчёт и выдавать чек.

Мы привносим в неё эмоции, делаем сухой банковский продукт живым, добавляем функции, которые влияют прямо на клиентов вашего бизнеса. Например, в Новый год, если Альфа Касса слышала фразу «Поздравь, *имя*», то тут же печатала целую открытку с поздравлением, прямо на чековой ленте!

Это и выделяет нашу Кассу, делает её особенной:)

«как круто! такое мог сделать только Альфа Банк»

вот, что должны подумать люди.



аудитория.

Первичная ЦА (юр. лица) **«Новые и активные предприниматели»**

Активные, открытые внешнему миру. С интересом следят за всем, что происходит в нём. Им важно постоянно развиваться, уделять время своему обучению. Стремятся быть в числе первых, кто пользуется передовыми технологиями. Полагаются на свое мнение, ценят свободу и независимость. Стремятся найти свое призвание, достичь поставленных целей. Стараются проводить свободное время с пользой. Для них важно признание своих желаний и стремлений, собственное развитие.

Уже открыли или начинают делать некоторые шаги для открытия своего дела (изучают информацию, накапливают средства и т.п.). Не склонны к риску. Доверяют рекомендациям.



Однако мы допускаем и готовы обсуждать запуск и более узких проектов с точки зрения возраста ЦА.



важно!

каким бы яркими мы не были — мы финансовое учреждение и системообразующий банк.

не забывайте о сути нашего бренда и tone of voice



религия

политика

расовая принадлежность

темы, противоречащие закону



Альфа Касса— не просто устройство, это ваш buddy и партнёр по бизнесу

обязательно!

Подготовьте презентацию (Powerpoint или PDF), описывающую концепцию — идею, инсайты, стратегию и реализацию.

обязательно!

концепция соответствует требованиям и ограничениям брифа

есть инсайт

идея оригинальна для рынка

доносит key message

имеет вирусный потенциал

