

Финальная лекция Открытого курса Студии Борового

Наверняка, все слушатели, а также только что присоединившиеся с удовольствием придут на третью – финальную лекцию [Открытого курса Студии Борового](#) для студентов по веб-разработке и интернет-маркетингу [Виталия Денисенкова!](#)

Когда? Где?

- в среду **13.12**;
- в **17:45**;
- в аудитории **136** (3-й корпус).



Тема лекции №3:

“От запроса до проекта. Структура экспертных продаж”.

Ради чего стоит прийти:

- слушатели вместе с Виталием пройдут через всю воронку продажи, остановятся и разберут каждый этап;
- в качестве практикума – реальные кейсы, которые будут решаться вместе, стараясь определить подходящую стратегию в том или ином случае.

Что такое открытый курс студии Борового?

Напомним, что **Открытый курс** – это авторские выступления директора и сооснователя Студии Борового Виталия Денисенкова. Формат работы – 30-40 минутное погружение в определенную тему и ответы на интересующие Вас вопросы.

[Студия Борового](#) – 5 лет подряд компания №1 в Беларуси по разработке корпоративных сайтов и интернет-магазинов.

Цель компании – найти наиболее талантливых, активных и заинтересованных студентов и в течение 3 лекций осветить 5 ключевых тем, которые считаются самыми важными и ценными в формировании экспертизы в данной отрасли.

Делясь своим опытом, компания помогает слушателям составить представление о практической стороне применения знаний в интернет-маркетинге и веб-разработке.

Что Вы получите после окончания лекций?

После прослушивания курса студентам будет предложено выполнить практические задания. Те, кто пройдут весь курс и успешно справятся с тестовым заданием, получают сертификаты о прохождении первого Открытого курса Студии.

Контактные данные:

По вопросам можно обращаться к Кристине Зеленко
(+375296318598, kristina@db.by).